



WIR SUCHEN SIE!

Heinrich König GmbH & Co. KG steht seit über 125 Jahren für innovative und verlässliche Produkte rund um die Instandsetzung und den Werterhalt von Oberflächen. Als Marktführer entwickeln und produzieren wir unter anderem bedarfsgerechte Lacksysteme, Füllstoffe, Reinigungs- und Pflegemittel für Verarbeiter aus Industrie, Handwerk und für den DIY-Bereich. Nicht nur in unseren Kundenbeziehungen und Partnerschaften setzen wir dabei auf Langfristigkeit sondern auch bei unseren Mitarbeitern.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine(n) Vertriebsmitarbeiter/ in mit gutem Netzwerk im produzierenden Gewerbe, z.B. Möbelindustrie, Fensterindustrie, Automobilindustrie oder ähnliche Industriezweige.

Reisende/r und Anwendungsberater/-in Oberflächeninstandsetzung

Für den Raum Nord-West Deutschland

Ihr Profil:

- Sie haben eine technische / kaufmännische Ausbildung, sind mit Begeisterung im Außendienst unterwegs und können idealerweise bereits Verkaufserfolge erklärungsbedürftiger Produkte vorweisen.
- Sie besitzen Verkaufserfahrung im Bereich Lacke/ Farben oder ähnlichen Produkten im Bereich Oberflächeninstandsetzung.
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst, Begeisterungsfähigkeit und Belastbarkeit zeichnen Sie aus.
- Reisebereitschaft mit Übernachtungen sind für Sie kein Problem.
- Sie sind selbstbewusst, teamfähig, mit positiver Ausstrahlung und bringen Freude am Verkauf mit.
- Office-Anwendungen und CRM Software sind Ihnen bestens vertraut.
- Sie wollen gemeinsam mit uns am Erfolg der nächsten Jahrzehnte arbeiten und unsere Position als Marktführer ausbauen.

Das bieten wir Ihnen:

- Leistungsbezogenes Entlohnungsmodell bestehend aus Fixum und variablem Gehalt, Dienstwagen, zeitgemäße Kommunikationsmedien und ein ausgereiftes CRM-System
- Aus- und Weiterbildung in externen Schulungen sowie in unserem haus-eigenen Schulungszentrum
- Gute teamorientierte Arbeitsatmosphäre

Ihr Aufgabengebiet:

- Sie betreuen und beraten unsere Kunden in Ihrem regionalen Verkaufsgebiet.
- Sie bauen Ihren bestehenden Kundenstamm weiter aus und gewinnen neue Interessenten/Kunden dazu.
- Sie planen und organisieren Ihre Termine in strukturierter und eigenverantwortlicher Tätigkeit.
- Sie setzen die Unternehmensstrategien und gesteckte Ziele gemeinsam mit dem Vertriebsteam konsequent um.
- Sie akquirieren neue Zielgruppen und Zielmärkte für unsere Produkte.
- Sie entwickeln kreative Ideen, um eine nachhaltige Kundenbindung zu erreichen.

Interesse?

Falls wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns über Ihre aussagefähige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) als PDF per Mail. Die Bewerbung schicken Sie bitte an karriere@heinrich-koenig.de